



Vente

Réf du stage : **NEGOISOVER**

INITIATION

PERFECTIONNEMENT

EXPERTISE

Vente des produits et systèmes ISOVER

PROFILS

Tout personnel de négoce généraliste ou spécialiste, niveau débutant

LIEUX

- Vaujans (93)
- Chambéry (73)
- Autres centres sur demande

DURÉE

2 jours - 14 h

TARIF

450 € HT* - Déjeuner inclus, soit 538,20 € TTC

DATES 2012

Sur demande

BULLETIN D'INSCRIPTION

Bulletin ISOVER page 51

* Prise en charge possible par votre OPCA, contactez-nous.

Objectifs du stage

- ▶ Acquérir les bases de la thermique, de l'acoustique et de la protection incendie
- ▶ Connaître les produits et systèmes d'isolation ISOVER et leurs applications
- ▶ Savoir utiliser les documentations ISOVER

Programme du stage

Thèmes théoriques

- ▶ Les bases de la thermique et sa réglementation
- ▶ Les bases de l'acoustique et sa réglementation
- ▶ Les bases de la protection incendie et sa réglementation
- ▶ DTU, avis techniques et procès-verbaux
- ▶ Marquage et certifications des produits
- ▶ Les différentes natures des produits isolants :
 - Les caractéristiques des produits
 - Les produits d'isolation ISOVER (gamme et performances)
- ▶ Présentation des produits et systèmes d'isolation en combles, murs et sols
- ▶ Utilisation des documentations Isover :
 - Catalogue "Produits et Solutions d'isolation"
- ▶ Savoir conseiller à son client les meilleures solutions techniques

Thèmes pratiques

- ▶ Mise en œuvre des produits et systèmes d'isolation en combles :
 - En charpente traditionnelle, bicouche
- ▶ Mise en œuvre d'un système d'étanchéité à l'air
- ▶ Mise en œuvre d'un doublage sur ossature pour l'isolation des murs

POSSIBILITÉ DE FORMATION SUR MESURE
Contactez-nous ! Voir page 37

Pour aller + loin...> Stage complémentaire : voir le stage NEGOPLACO, page 34